## QCM - L'environnement de l'entreprise CYSTEM 2.0

• Qʻ	1- Qu'est-ce que l'environnement de l'entreprise ?¶
	$\square$ A. L'ensemble des acteurs internes qui influencent l'entreprise
	$\Box$ B. L'ensemble des acteurs externes qui ont une influence sur le développement de l'entreprise
	□ C. Uniquement les concurrents de l'entreprise
	□ D. Les locaux et les équipements de l'entreprise
• Q2	2 - Le micro-environnement de l'entreprise comprend :¶
	☐ A. Les clients¶
	$\square$ B. La politique gouvernementale $\P$
	☐ C. Les fournisseurs¶
	☐ D. Les concurrents¶
_	3 - Parmi les éléments suivants, lesquels font partie du macro-environnement selon l thode PESTEL ?¶
	☐ A. Les facteurs politiques¶
	□ B. Les salariés de l'entreprise¶
	□ C. Les facteurs technologiques¶
	□ D. Les facteurs écologiques¶
• Q4	4 - Quelle est l'activité principale de CYSTEM 2.0 ?¶
	□ A. La vente de meubles connectés¶
	☐ B. L'installation de systèmes électriques et domotiques¶
	□ C. La fabrication d'objets connectés¶
	□ D. La réparation d'électroménager¶
• Q	5 - Le marché de la domotique en France en 2025 est estimé entre :¶
	$\square$ A. 500 millions et 1 milliard d'euros $\P$
	☐ B. 2,3 et 2,6 milliards d'euros¶
	☐ C. 10 milliards d'euros¶
	□ D. 15 milliards d'euros¶
Q Q	6 - Un marché concurrentiel se caractérise par :¶
	$\square$ A. Un seul offreur et beaucoup de demandeurs $\P$
	$\square$ B. Beaucoup d'offreurs et beaucoup de demandeurs $\P$
	$\square$ C. Peu d'offreurs et beaucoup de demandeurs $\P$
	$\square$ D. Une forte concurrence entre les entreprises $\P$
Q	7 - Le monopole et l'oligopole sont considérés comme :¶
	□ A. Des structures de marché idéales¶
	□ B. Des anomalies de marché¶
	$\square$ C. Des situations où la concurrence est très forte¶
	□ D. Des marchés favorables aux consommateurs¶



_	tiques sont :¶
	□ A. Les économies d'énergie¶
	□ B. La sécurité¶
	☐ C. Le confort¶
	□ D. Le prix bas des équipements¶
■ Q9 -	Les principaux freins à l'achat de solutions domotiques sont :¶
	□ A. Le prix élevé¶
	□ B. La facilité d'installation¶
	☐ C. La peur des pannes¶
	□ D. La protection des données personnelles¶
■ Q10	- Parmi les acteurs suivants, lesquels dominent le marché français de la domotique ?¶
	☐ A. Schneider Electric¶
	☐ B. CYSTEM 2.0¶
	☐ C. Legrand¶
	□ D. Engie et TotalEnergies¶
_	<ul> <li>Les normes et labels représentent des atouts pour une entreprise car ils ettent :¶</li> </ul>
	□ A. De rassurer les clients sur la qualité¶
	□ B. D'accéder à des marchés publics¶
	□ C. De réduire les coûts de production¶
	□ D. De valoriser l'image de l'entreprise¶
■ Q12	- Le label RGE (Reconnu Garant de l'Environnement) permet :¶
	□ A. Aux clients de bénéficier d'aides publiques¶
	$\square$ B. De certifier la formation du personnel $\P$
	$\square$ C. De valoriser l'image d'entreprise responsable¶
	□ D. D'être obligatoire pour certains marchés publics¶
■ Q13	- La norme RE2020 vise à :¶
	□ A. Augmenter la consommation d'énergie des bâtiments¶
	□ B. Réduire la consommation d'énergie¶
	☐ C. Limiter l'impact carbone¶
	□ D. Améliorer le confort thermique des bâtiments¶
■ Q14	- Les segments de marché les plus porteurs dans la domotique sont :¶
	□ A. La sécurité (croissance de 13% par an)¶
	☐ B. Le confort et l'automatisation¶
	□ C. Le contrôle d'éclairage intelligent¶
	□ D. La réparation d'anciens équipements¶
■ Q15	- CYSTEM 2.0 a su saisir les opportunités du marché en :¶
	□ A. Proposant uniquement des services de sécurité¶
	$\square$ B. Diversifiant ses services (électricité, domotique, accessibilité, énergie renouvelable) $\P$
	$\square$ C. Obtenant des labels et certifications valorisant son savoir-faire $\P$
	□ D. Répondant aux attentes des clients professionnels et particuliers¶

