## QCM

## L'environnement de l'entreprise CYSTEM 2.0

• Q1- Qu'est-ce que l'environnement de l'entreprise ?
$\square$ A. L'ensemble des acteurs internes qui influencent l'entreprise
$\square$ B. L'ensemble des acteurs externes qui ont une influence sur le développement de l'entreprise
☐ C. Uniquement les concurrents de l'entreprise
☐ D. Les locaux et les équipements de l'entreprise
Réponse correcte : B
■ Q2 - Le micro-environnement de l'entreprise comprend :¶
☐ A. Les clients¶
☐ B. La politique gouvernementale¶
☐ C. Les fournisseurs¶
☐ D. Les concurrents¶
Réponses correctes : A, C, D
<ul> <li>Q3 - Parmi les éléments suivants, lesquels font partie du macro-environnement selon la méthode PESTEL ?¶</li> </ul>
☐ A. Les facteurs politiques¶
☐ B. Les salariés de l'entreprise¶
☐ C. Les facteurs technologiques¶
□ D. Les facteurs écologiques¶
Réponses correctes : A, C, D
■ Q4 - Quelle est l'activité principale de CYSTEM 2.0 ?¶
☐ A. La vente de meubles connectés¶
☐ B. L'installation de systèmes électriques et domotiques¶
☐ C. La fabrication d'objets connectés¶
□ D. La réparation d'électroménager¶
Réponse correcte : B
■ Q5 - Le marché de la domotique en France en 2025 est estimé entre :¶
☐ A. 500 millions et 1 milliard d'euros¶
☐ B. 2,3 et 2,6 milliards d'euros¶
☐ C. 10 milliards d'euros¶
☐ D. 15 milliards d'euros¶
Réponse correcte : B



■ Q6 - U	n marche concurrentiel se caracterise par :¶
	□ A. Un seul offreur et beaucoup de demandeurs¶
	□ B. Beaucoup d'offreurs et beaucoup de demandeurs¶
	□ C. Peu d'offreurs et beaucoup de demandeurs¶
	□ D. Une forte concurrence entre les entreprises¶
ı	Réponses correctes : B, D
■ Q7 - Le	e monopole et l'oligopole sont considérés comme :¶
	□ A. Des structures de marché idéales¶
[	□ B. Des anomalies de marché¶
	□ C. Des situations où la concurrence est très forte¶
	□ D. Des marchés favorables aux consommateurs¶
ı	Réponse correcte : B
-	es principales motivations des consommateurs à acquérir des systèmes ques sont :¶
[	□ A. Les économies d'énergie¶
	□ B. La sécurité¶
	☐ C. Le confort¶
	□ D. Le prix bas des équipements¶
i	Réponses correctes : A, B, C
■ Q9 - Le	es principaux freins à l'achat de solutions domotiques sont :¶
[	□ A. Le prix élevé¶
	□ B. La facilité d'installation¶
	□ C. La peur des pannes¶
	□ D. La protection des données personnelles¶
i	Réponses correctes : A, C, D
■ Q10 - F	Parmi les acteurs suivants, lesquels dominent le marché français de la domotique ?¶
	□ A. Schneider Electric¶
[	□ B. CYSTEM 2.0¶
[	□ C. Legrand¶
Ţ	□ D. Engie et TotalEnergies¶
i	Réponses correctes : A, C, D
■ Q11 - I permett	Les normes et labels représentent des atouts pour une entreprise car ils tent :¶
[	□ A. De rassurer les clients sur la qualité¶
[	□ B. D'accéder à des marchés publics¶
	□ C. De réduire les coûts de production¶
[	□ D. De valoriser l'image de l'entreprise¶
	Rénonses correctes : A. R. D.

• Q12 - Le	tabet RGE (Reconnu Garant de L'Environnement) permet : 1
□A	A. Aux clients de bénéficier d'aides publiques¶
□B	3. De certifier la formation du personnel¶
	C. De valoriser l'image d'entreprise responsable¶
	D. D'être obligatoire pour certains marchés publics¶
Rép	ponses correctes : A, C, D
■ Q13 - La ı	norme RE2020 vise à :¶
□A	A. Augmenter la consommation d'énergie des bâtiments¶
□В	3. Réduire la consommation d'énergie¶
	C. Limiter l'impact carbone¶
	D. Améliorer le confort thermique des bâtiments¶
Rép	ponses correctes : B, C, D
■ Q14 - Les	s segments de marché les plus porteurs dans la domotique sont :¶
□A	a. La sécurité (croissance de 13% par an)¶
□B	3. Le confort et l'automatisation¶
	C. Le contrôle d'éclairage intelligent¶
	D. La réparation d'anciens équipements¶
Rép	ponses correctes : A, B, C
■ Q15 - CY	STEM 2.0 a su saisir les opportunités du marché en :¶
□A	a. Proposant uniquement des services de sécurité¶
□B	3. Diversifiant ses services (électricité, domotique, accessibilité, énergie renouvelable)¶
	C. Obtenant des labels et certifications valorisant son savoir-faire¶
	D. Répondant aux attentes des clients professionnels et particuliers¶
Rép	ponses correctes : B, C, D